

# 営業センスとできる営業パーソン



- |                                    |   |
|------------------------------------|---|
| 1. センスのある営業は、どんな状況にも対応             | 1 |
| 2. 実践に役立つ「営業センス」                   | 2 |
| 3. できる営業パーソンとは「次の次の一手」を<br>考え行動する人 | 4 |
| 4. 営業職の人が考える「できる営業パーソン」            | 5 |

2016年2月

**三栗経営塾**  
**中尾経営労務管理事務所**

<http://www.nakao-sr.com>